



Sales Manager (m/w/d) – Arbeiten im Urlaubsparadies –

Im Kontakt mit Gästen strahlen Sie Natürlichkeit und Lebensfreude aus und spiegeln damit die Philosophie und das Konzept unseres Hauses wider. Mit unserem architektonisch einzigartigem Hotel- und Thermenensemble, das eine besondere Verbindung aus italienischem Flair und karibischem Wellenparadies darstellt, bieten wir unseren Gästen ein wetterunabhängiges Urlaubsvergnügen an 365 Tagen im Jahr.

Ihre offene und freundliche Art zeichnet Sie als herzlichen Gastgeber aus. Es fällt Ihnen leicht, unseren anspruchsvollen Gästen durch persönlichen Service ab dem ersten Moment, einen paradiesischen, entspannten und sorglosen Aufenthalt zu bereiten. Mit einem hohen Maß an Eigenengagement sowie dem Anspruch, jeden Tag ein bisschen besser zu werden, stellen Sie das Gasterlebnis und die Begeisterung unserer Gäste in den Mittelpunkt Ihrer Arbeit und unterstützen unser Sales & Marketing Team.

Mit Inspiration und Begeisterung führen Sie Ihre täglichen Aufgaben durch und tragen zu einem starken Wir-Gefühl, Spaß an der Arbeit und individuellen Entwicklungsmöglichkeiten bei.

Ihre Aufgaben, so begeistern Sie unsere Kunden:

- Sie sind Repräsentant unseres Unternehmens sowie Ansprechpartner und Betreuer unserer Kunden.
- Sie planen, organisieren Verkaufsreisen, Roadshows, Famtrips und Messebesuche.
- Sie unterstützen verkaufsfördernde Aktionen des Hotels, tragen aufgrund Ihrer Marktkenntnisse bei der Entwicklung und Optimierung derer bei und kümmern sich um die Akquise von Neukunden.
- Sie arbeiten wirtschaftlich, eigenverantwortlich und verantwortungsbewusst in enger Zusammenarbeit mit dem Revenue Management und Marketing.
- Sie tragen zur jährlichen Budgeterstellung und monatlichen Forecasts bei.

Ihr Profil, so begeistern Sie uns:

- Sie bringen mindestens 3 Jahre Arbeitserfahrung in der Hotellerie im Bereich Sales mit.
- Sie besitzen eine sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit im Deutschen und Englischen.
- Sie arbeiten selbstständig, effektiv, zeigen Eigeninitiative, sind belastbar und handeln vorausschauend.
- Wirtschaftliches Denken und Handeln sowie die stetige Bereitschaft an sich selbst zu arbeiten und Prozesse zu verbessern sind Ansprüche, die Sie an sich selbst stellen.
- Sie kennen die Anforderungen des Hotelmarktes im Gebiet DACH.

Unser Angebot, so begeistern wir Sie:

- Wir bieten Ihnen einen einmaligen Arbeitsplatz, der die Möglichkeit zur Mitgestaltung bereithält
- Nutzung des F&B Angebots (Sachbezüge) unseres Hause
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teilnahme an internen und externen Trainingsprogrammen
- Flexible Dienstplangestaltung nach individuellem Lebensplan
- Leistungsgerechte Vergütung



Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen schriftlichen Bewerbungsunterlagen über unser Online-Bewerbungsformular/per E-Mail oder per Post unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

HOTEL VICTORY THERME ERDING

z.H. Nicola Ewald

Thermenallee 1a

85435 Erding

E-Mail: bewerbung@therme-erding.de

Tel. 08122 550 3560